静岡銀行グループが提供する

次世代幹部養成講座

営業編（全5回）

自信をつけるのに
モチベーションは100％必要ない！

「絶対達成」する部下の育て方、マインドのつくり方を習得します。

営業現場の改善で高い評価を得ている実践型プログラム。
シンプルな方法論で「絶対達成」を実現します。

こんなことが身につきます

- ▶部下に能動的に考え、行動する習慣を身につけさせる力
- ▶時間管理のテクニック
- ▶「報告」で終わらせない会議の運営方法
- ▶「営業日報」に代わるマネジメントツールの設計方法
- ▶部下の行動改革を促すコミュニケーション技術

体験セミナー

本講座で実施する内容・期待できる成果など、魅力を伝えるためのセミナーです。

- **開催日時** 平成25年4月4日（木）14:00～16:00
- **会　　場** 静岡市産学交流センター・静岡市中小企業支援センター ペガサート6階B-nest（ビネスト）プレゼンテーションルーム
- **対　　象** 本講座の受講を検討している方
- **講　　師** ㈱アタックス・セールス・アソシエイツ 代表取締役社長 横山信弘氏
- **定　　員** 60名　※先着順。定員になり次第、締切りとさせていただきます。
- **受 講 料** 1,000円（税込）／人

本　講　座

- **開催日時** 全5回／第1回　平成25年 6月12日（水）10:00～18:00※
  - 第2回　平成25年 7月18日（木）10:00～17:00
  - 第3回　平成25年 8月22日（木）10:00～17:00
  - 第4回　平成25年 9月12日（木）10:00～17:00
  - 第5回　平成25年10月17日（木）10:00～18:00※
  - ※17:00～18:00に交流会（軽食を提供）を開催
- **会　　場** アゴラ静岡 7階 会議室
- **対　　象** 原則として管理職・管理職補佐・幹部候補社員
- **講　　師** ㈱アタックス・セールス・アソシエイツ　代表取締役社長 横山信弘氏
- **定　　員** 36名　※先着順。定員になり次第、締切りとさせていただきます。
- **受 講 料** 105,000円（税込）／人
- **開催形式** 主催：静銀経営コンサルティング㈱（静岡銀行グループ）　共催：㈱静岡銀行

静銀経営コンサルティング株式会社

次世代幹部養成講座 営業編（全5回）

営業マンに求められるのは、目標予算を達成すること。本講座では、そのために必要な「思考」「計画」「会議」「仕組み」「コミュニケーション」の5つをテーマに、行動改革のためのテクニックを脳科学的に解説。研修後の具体的なアクションまで徹底討論する、現場実践型の研修です。

●講座内容

※徹底指導を行う研修となりますので、意欲が著しく低い方は参加をお控えください。

	講座名	内容
第1回	目標を絶対達成させる思考と技術	•予算を達成させるマネージャーとは •予算を達成させる行動マネジメント •「絶対達成メソッド」について •予算達成し続けるための予材管理
第2回	目標を絶対達成させる スケジューリング／時間管理術	•計画営業の考え方 •営業の生産性アップ •業務の棚卸し •時間管理術（タイムマネジメント）
第3回	目標を絶対達成させる営業会議	•なぜ日本人は会議がヘタなのか？ •営業会議の問題点の理解 •「報告」で終わらせない営業会議のために •2週間で1回30分の「営業会議」ですべて変わる！
第4回	目標を絶対達成させる 仕組み／マネジメントツール	•営業マンの行動を変えるための「ツール」とは？ •案件型セールス管理シート •ルートセールス管理シート •新規開拓型管理シート
第5回	目標を絶対達成させる コミュニケーション手法	•信頼関係の構築法 •意識と無意識 •どのように「人」は変わることができるか •ペーシング技術／リーディング技術

講師：株式会社アタックス・セールス・アソシエイツ 代表取締役社長 横山信弘氏

1969年、名古屋市生まれ。独立系大手のITベンダー、日立製作所を経て、2004年株式会社アタックス入社。2012 年より代表取締役社長。現在は、仕組みによる現場の「見える化」のみならず、従業員の目標を達成させるため現場に入り込むコンサルタントとして活躍中。営業マンの行動量を増やすことにより営業目標を達成させるというシンプル且つ徹底的な指導は、支援企業から高い支持を得ている。また、「脳の取扱説明書」として知られるNLP技術を駆使し、営業のモチベーションを飛躍的に向上させるテクニックをわかりやすく説明するセミナーは受講者に人気を博し、リピーターが絶えない。著書に『絶対達成する部下の育て方』『絶対達成マインドのつくり方』（以上ダイヤモンド社）、『脱会議 今日からできる！仕事革命』（日経BP社）がある。

申込方法・支払方法・注意事項

①申込書をインターネットまたはFAXにてご送付ください。
②「体験セミナー」、「本講座」は個別にお申込みいただけます。
③申込書到着後、弊社より「ご案内文書」を送付させていただきます。
④お申込みの受付後、追って請求書を発送いたしますので、書面に記載の所定期日までにお振込をお願いいたします。 ※振込手数料は貴社負担でお願いいたします。
⑤講座開始日の7日前以降の参加取消しの場合は、受講料全額をご請求させていただきます。代理出席は受付いたします。
⑥各講座内容の録音・録画・写真撮影は固くお断りいたします。
⑦本申込書にご記入いただいた個人情報につきましては、受講者名簿の作成、出欠確認、受講料の納入確認、講座運営に関する連絡及び弊社サービスのご案内をさせていただく目的にのみ使用いたします。

お申込み お問い合わせ先 ▶ 静銀経営コンサルティング株式会社 担当：釼持（ケンモツ）・高見（タカミ）
〒424-0886 静岡市清水区草薙1丁目13番10号 TEL.054-348-1491 FAX.054-348-1479
お申込みはインターネットで http://www.shizugin-smc.jp/ またはFAXでお願いいたします。

参加申込書 FAX.054-348-1479

☑ 体験セミナーに参加	参加者名		所属部署		役　職	
☑ 本講座に参加	参加者名		所属部署		役　職	
企 業 名			T E L		F A X	
住　所	（〒　　-　　）					
連絡担当者			所属部署		役　職	

静銀経営コンサルティング株式会社